

Lista pytań

1. Co jest obecnie (w najbliższych tygodniach, miesiącach ważne) dla Twojego klienta? Czy zbliżają się jakieś szczególne święta, wydarzenia?
2. Co klient koniecznie musi wiedzieć o Twojej ofercie?
3. O co najczęściej pytają Cię klienci, jaki jest powtarzający się problem?
4. O co powinni Cię zapytać klienci, ale tego nie robią?
5. Czego boi/wstydzi się Twój klient?
6. Jakie są 3 główne rzeczy, które powstrzymują klienta przed skorzystaniem z Twojego produktu/usługi?
7. W jakie 3 mity wierzy klient?
8. Jakie 3 przekonania blokują klienta?
9. Czego klient już próbował w przeszłości, ale nie zadziałało?
10. Jaka historię możesz opowiedzieć o jednym z Twoich klientów?
11. Czy możesz pokazać efekt przed/po klienta?
12. Co Twój klient powinien wiedzieć o Tobie (żeby skorzystać z oferty, traktować Cię jako eksperta)? Czy jest coś czym obawiasz się podzielić?
13. Czy przeczytałaś ostatnio książkę/odsluchałam podcast, który mogłabyś polecić klientowi/przygotować recenzję?
14. Jakie 3 aplikacje, narzędzie, programy ułatwiające życie możesz polecić klientowi?
15. Czy istnieje obecny trend, na którym mógłbyś/mogłabyś podzielić się swoją opinią i dać wskazówki klientowi?
16. Jakie są Twoje 3 najlepsze posty z ostatnich 3-6 miesięcy? Możesz zrobić z nich recykling lub pokazać w innym formacie?
17. Jakiego procesu krok po kroku możesz przedstawić klientowi?
18. Z kim mogłabyś przeprowadzić wywiad/stworzyć wspólny materiał, żeby dostarczyć wartościowe wskazówki, informacje, inspiracje klientowi?
19. Czy możesz podzielić się personalną historią/doświadczeniem z czasów, kiedy sama byłaś w miejscu, w którym obecnie jest klient?
20. Czy trafiłaś ostatnio na cytaty, który mógłby zainspirować klienta?
21. Czego chciałabyś się dowiedzieć o kliencie, na jaki temat chciałabyś poznać opinię?